

NEGÓCIOS IMOBILIÁRIOS

Identifica oportunidades comerciais para o crescimento regional. Planeja, opera e controla a comercialização de bens imóveis. Gerencia empresas prestadoras de serviços na área de gestão de negócios imobiliários. Supervisiona transações imobiliárias. Avalia e emite parecer técnico em sua área de formação.

SEM	DISCIPLINA	LAB	TEO	NCB	NCP	NCE	TOT
1	Racionio Lógico e Matemático		2	40			
1	Inglês Técnico		2	40			
1	Tecnologia da Informação	2		40			
1	Gestão Empresarial		2		40		
1	Gestão Mercadológica		2		40		
1	Ética e Cidadania		2	40			
1	Planejamento Urbano e Meio Ambiente		2			80	
1	Mediação e Resolução de Conflitos		2			40	
1	Economia e Mercado		2			40	
		2	16	160	80	160	400
2	Métodos Quantitativos		2	40			
2	Comunicação Empresarial		2	40			
2	Sistemas de Informação	2		40			
2	Direito Empresarial		2		40		
2	Técnica de Gestão		2		40		
2	Gestão por Processos		2		40		
2	Contabilidade		2			40	
2	Mercado Imobiliário	2	2			80	
2	Princípios Gerais da Corretagem		2			40	
		4	16	120	120	160	400
3	Tecnologias Disruptivas		2	40			
3	Governança Corporativa		2		40		
3	Gestão de Projetos	2			40		
3	Projeto Aplicado I		2			120	
3	Gestão de Custos		2			40	
3	Administração de Condomínios		4			80	
3	Gestão de Pessoas		2			40	
3	Técnicas de Vendas		2			40	
3	Sistemas de Gestão Integrados (ERP)		2			40	
		2	18	40	80	360	480
4	Liderança		2		40		
4	Gestão Estratégica		2		40		
4	Empreendedorismo		2		40		
4	Projeto Aplicado II		2			120	
4	Administração Financeira e Orçamentária		4			80	
4	Avaliação de Imóveis		4			80	
4	Sistema Registral e Notarial		2			40	

4	Legislação Imobiliária		2			40	
		0	20	0	120	360	480
	Libras		2	80			
			AC	NCB	NCP	NCE	
	TOTAL (hora/aula)		160	320	400	1040	1920
			8%	17%	21%	54%	

Total de Horas Efetivas
1.600
Total de Horas + Estágio
1.600

LAB LABORATÓRIO
TEO TEORIA
NCB NÚCLEO DE CONTEÚDOS BÁSICOS
NCP NÚCLEO DE CONTEÚDOS PROFISSIONALIZANTES
NCE NÚCLEO DE CONTEÚDOS ESPECÍFICOS
AC ATIVIDADES COMPLEMENTARES
TOT TOTAL DA CARGA HORÁRIA POR SEMESTRE